

**Тематический план занятий семинарского типа  
по дисциплине «Бизнес-планирование»  
для обучающихся по образовательной программе бакалавриата  
по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент  
направленность (профиль) Управление в здравоохранении  
форма обучения очно-заочная  
на 2023-2024 учебный год**

№	Тематические блоки <sup>1</sup>	Часы (академ.)
1.	Планирование как инструмент управления бизнесом. Сущность планирования и плана. Цели бизнеса и планы их достижения. Проблемы российской практики планирования. Часть 1.	2
	Планирование как инструмент управления бизнесом. Сущность планирования и плана. Цели бизнеса и планы их достижения. Проблемы российской практики планирования. Часть 2.	2
2.	Стратегическое планирование. Роль, цели, задачи, сущность и содержание понятия стратегическое планирование. Стратегическое планирование – основной элемент стратегического управления. Характерные черты и этапы планирования. Часть 1.	2
	Стратегическое планирование. Роль, цели, задачи, сущность и содержание понятия стратегическое планирование. Стратегическое планирование – основной элемент стратегического управления. Характерные черты и этапы планирования. Часть 2.	2
3.	Бизнес-планирование в системе стратегического управления. Сущность бизнес - планирования. Анализ внешней и внутренней среды предприятия. Обоснование целей развития предприятия. Виды и содержание стратегий развития предприятия. Этапы разработки стратегического плана предприятия. Часть 1.	2
	Бизнес-планирование в системе стратегического управления. Сущность бизнес - планирования. Анализ внешней и внутренней среды предприятия. Обоснование целей развития предприятия. Виды и содержание стратегий развития предприятия. Этапы разработки стратегического плана предприятия. Часть 2.	2
4.	Структура бизнес-плана. Цели и задачи будущего бизнеса. Классификация бизнес-планов. Обобщенное резюме, основные параметры и показатели бизнес-плана. Характеристика товара и услуги. Анализ конъюнктуры рынка сбыта, спроса, объемов продаж.	2

	Организационный план и план производства. Ресурсное обеспечение сделки. Эффективность сделки, т.е. стратегия финансирования. Часть 1.	
	Структура бизнес-плана. Цели и задачи будущего бизнеса. Классификация бизнес-планов. Обобщенное резюме, основные параметры и показатели бизнес-плана. Характеристика товара и услуги. Анализ конъюнктуры рынка сбыта, спроса, объемов продаж. Организационный план и план производства. Ресурсное обеспечение сделки. Эффективность сделки, т.е. стратегия финансирования. Часть 2.	2
5.	Роль и понятие конкурентоспособности товара (услуги). Конкурентоспособность товаров. Основное условие коммерческого успеха фирмы и страны в целом. Структурирование понятия, анализ факторов конкурентоспособности, ранжирование целей развития для достижения конкурентоспособности. Роль управления фирмой (внутрифирменного менеджмента) при организации конкурентоспособности фирмы. Часть 1.	2
	Роль и понятие конкурентоспособности товара (услуги). Конкурентоспособность товаров. Основное условие коммерческого успеха фирмы и страны в целом. Структурирование понятия, анализ факторов конкурентоспособности, ранжирование целей развития для достижения конкурентоспособности. Роль управления фирмой (внутрифирменного менеджмента) при организации конкурентоспособности фирмы. Часть 2.	2
6.	Мероприятия по повышению качества планирования. Повышение эффективности организационного планирования. Повышение эффективности планирования производства.	2
7.	Промежуточная аттестация	2
	Итого	24

<sup>1</sup> – один тематический блок включает в себя несколько занятий семинарского типа, продолжительность одного занятия 45 минут с перерывом между занятиями не менее 10 минут

Рассмотрено на заседании кафедры экономики и менеджмента «20» июня 2023 г., протокол № 13

Заведующий кафедрой



С.Ю. Соболева