Тематический план занятий семинарского типа по дисциплине «Фармацевтический маркетинг» для обучающихся по образовательной программе специалитета по специальности 33.05.01 Фармация, направленность (профиль) Фармация, форма обучения очная на 2023-2024 учебный год

№	Тематические блоки	Часы	
	Temath teckne offorh	(академ.)	
Модуль 1. Маркетинговые исследования фармацевтического рынка			
1.	Введение в маркетинг. Фармацевтический маркетинг: цели, функции.	2	
	Комплекс маркетинга: 4Р. Концепции маркетинга. Категории маркетинга	1	
2.	Структура фармацевтического рынка.	2	
	Государственное регулирование и социальная политика в сфере здравоохранения.	1	
3.	Фармацевтическая среда.	2	
	SWOT-анализ.	1	
4.	Маркетинговые исследования в фармации.	2	
	Методы исследования	1	
5.	Виды спроса.	2	
	Типы потребителей	1	
6.	Сегментирование фармацевтического рынка.	2	
	Сущность и проблемы позиционирования на фармацевтическом рынке	1	
7.	Позиционирование лекарственных средств.	2	
	Позиционирование аптечных товаров на фармацевтическом рынке	1	
8.	Контроль знаний, умений, навыков по тематическим блокам 1-7 (часть 1)	2	
	Контроль знаний, умений, навыков по тематическим блокам 1-7 (часть 2)	1	
Модуль 2 Ассортиментная политика и продвижение товаров на			
фармацевтическом рынке			
9.	Ассортиментная политика фармацевтической организации.	1	
	Жизненный цикл товара.	2	
10.	Правила эффективной презентации аптечных товаров.	1	
	Реклама аптечных товаров.	2	
11.	Продвижение на фармацевтическом рынке.	1	
	Информационный маркетинг лекарственных препаратов безрецептурного отпуска.	2	
12.	Мерчандайзинг.	1	
	Сегмент БАД на фармацевтическом рынке	2	
13.	Потребители рецептурных лекарственных средств.	1	
	Роль фармацевтического работника на рынке рецептурных препаратов.	2	
14.	Продвижение на фармацевтическом рынке лекарственных препаратов рецептурного отпуска.	1	
	Роль пациента на рынке рецептурных препаратов.	2	
	1 1 1 1		

15.	Ценообразование на аптечные товары.	1
	Стратегии ценообразования	2
16.	Ценовая политика. Подходы к формированию цены.	1
	Формирование лояльности потребителей аптечных товаров	2
17.	Конкуренция. Факторы конкурентоспособности. Виды конкуренции.	1
	Анализ конкурентоспособности аптечных организаций.	2
18.	Защита реферата (часть 1)	1
	Защита реферата (часть 2)	2
	Промежуточная аттестация	2
	Итого	56

Рассмотрено на заседании кафедры управления и экономики фармации, медицинского и фармацевтического товароведения ВолгГМУ «26» мая 2023 г., протокол № 10.

Заведующий кафедрой

Л.М. Ганичева